

特斯拉定制车/准现车/展车/试驾车/认证二手车/非认证二手车的区别

特友之家 | TESLACLUB

作者: Ben (微信 43650105)

定制车

顾名思义, 我们可以按照需求去定制喜欢的配置, 一般交车时间是 3-4 个月, 虽然交车时间比较久, 但是可以选择最适合自己的配置, 还能保证出厂日期最新, 特斯拉具有电子产品的属性, 越新当然越好, 预算足就上定制。

准现车

指已经确定配置的展车, 全新现车或者在途车, 展车我们另列一项讲, 全新现车是指已经报关进口的车辆, 通常情况下 15 天内即可交车, 在途车是指已经下了生产线, 打算运输或者正在运输途中的车辆, 一般交车时间 15-30 天, 因为配置固定了, 建议大家见到心仪的准现车要快速确定, 因为所有的车辆信息全中国区共享, 我经常遇到新车友犹豫了半天确定要了发现别人抢先付款, 只能选择其他的配置。

展车

展车其实也是准现车一种, 因为也是新车, 未上牌, 没有里程, 仍然需要交购置税, 特斯拉一般会在展厅展出 3-6 个月后放出售卖, 车漆和内饰基本上是 99 新, 售卖时会有一定的现金折扣, 追求性价比的朋友在确定配置合适后可以考虑入手。展车不会第一时间开放去全国系统上卖, 当店有一定时间内的优先售卖权, 通常比较活跃的老车主会比较容易知道展车的信息, 老车主对特斯拉了解比较多, 也更容易接受折扣车。

试驾车

我把试驾车, 媒体用车, 代步车, 特斯拉内部用车都归到此类, 我认为这类车辆的性价比最高。车辆会有 20-30% 不等的折扣, 因为是二手车, 还不用交购置税, 质保刷新成跟新车一样, 从提车之日起重新计算质保, 特斯拉还提供全新的充电桩以及安装服务; 里程几千到一两万不等, 一般车况都不错, 小刮痕自己掏点钱处理下就好 (特斯拉刚刚修改了条例, 4 月中以前其实是负责免费修复刮痕的), 有车友可能会担心试驾车会不会被“操”得太猛, 按我的理解吧, 价格是王道, 电动车跟传统汽车不一样, 反正有保修。试驾车跟展车一样, 当店有一定时间内的优先售卖权, 销售会把这类车辆当作优质资源, 很多时候特斯拉工会自己消化, 另外就是会把信息优先发给 VIP 老车主, 老车主对特斯拉了解比较多, 也更容易接受折扣车。有一点需要特别注意, 试驾车只能当地提车, 如果你在北京, 买了深圳的试驾车, 那你需要去深圳看车, 办手续, 提车, 提车后你可以自己开回去, 或者自费板车拉回去。试驾车也可以贷款, 一般情况下贷款期限是 3 年。***异地购买的二手车在上海不能上牌, 其他城市无限制***

我帮朋友抢了好几台便宜的试驾车, 价格实在不能更满意。

认证二手车

认证的二手车统一在特斯拉的官方网站上售卖, 由专门的二手车部门跟进, 通常是特斯拉通过“保值回购”或者“车辆焕新”活动回收回来的车辆, 一般车型较老, 里程较多, 特斯拉会进行基础检测以及内饰简单翻新再进行售卖, 提车跟试驾车一样, 也需要到车辆的所在地办理手续提车。因为是车主手上收的, 车况实际上也是参差不齐, 买家甚至特斯拉自己也可能无法得知完整的车况以及维修出险记录。

非认证二手车

指不是经过特斯拉官方交易的二手车, 可以是车主间私下交易, 或者二手车平台上交易, 因为目前尚未有第三方检测机构可以对特斯拉进行检测, 电池和电机的性能情况并不能有效知情, 买家也不能有效获得车辆完整的维修记录, 这个方式交易还是有一定程度的风险。实际上就是赌一把拼人品。没赌对就砸手里了呵呵。